



## VERTRIEBSUNTERSTÜTZUNG IM IT-BEREICH MIT ENTWICKLUNGSMÖGLICHKEITEN IM VERKAUF (M/W/D)

### Vollzeit, ab sofort!

Hinter Erfolg stehen Menschen und hinter Menschen stehen Geschichten. Seit mehr als 40 Jahren vertrauen Kunden auf die Kompetenz unseres starken Teams. Ein kollegiales Umfeld, offene Kommunikation, ehrlicher Teamspirit, gegenseitige Unterstützung und ein respektvoller Umgang sind unsere Werte und tragen zum gemeinsamen Erfolg bei.



GUTE VERKEHRSANBINDUNG

### DEINE BENEFITS

- Standfestigkeit und Sicherheit eines oberösterreichischen Traditionsunternehmens
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und pragmatische Arbeitsweisen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten bei einem Marktführer mit Zukunftsvisionen
- Eine abwechslungsreiche und dynamische Position mit hoher Krisensicherheit
- Wöchentlicher Obstkorb und gratis Kaffee, Tee, Kakao
- Regelmäßige Team-Events: alljährliches Oktoberfest, Weihnachtsfeier, Skiausflüge, etc.
- Betriebliche Gesundheitsinitiativen (z.B. Sonderkonditionen Gesundheitsvorsorge)
- Ergonomische Büroausstattung (z.B. höhenverstellbare Tische)
- Professionelles Equipment für mobiles Arbeiten (Apple iPhone und Lenovo Notebook)
- Ein Bruttojahresgehalt von € 35.000,- mit der Bereitschaft zur Überbezahlung, abhängig von Qualifikation und Erfahrung



WEITERBILDUNG

### DEINE HAUPTAUFGABEN UND SKILLS

- Du unterstützt den Vertrieb und punktest mit weitreichenden Kenntnissen bei Word, Excel und Powerpoint.
- Mit einem gewissen Gespür für den Vertrieb erstellst du ansprechende Produkt- und Projektpräsentationen.
- Erfahrung im Umgang mit Kunden ist von Vorteil, für externe Kundenbesuche ist ein Führerschein B erforderlich.
- Unsere B2B Kunden schätzen dein technisches Verständnis in fachlichen Fragen sowie im Support- und Servicefall.
- Deine gekonnt freundliche Ausdrucksweise weißt du zielführend im Gespräch mit OEMs und externen Partnern einzusetzen.



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN



AKTIVITÄTEN UND EVENTS

### WIE SIEHT DEIN „DAILY BUSINESS“ BEI ITEM ÖSTERREICH AUS?

Du bekommst nach einer strukturierten Einarbeitungsphase schnell ein Gefühl der Sicherheit und planst dein breitgefächertes Aufgabengebiet in vielen Bereichen bald selbstständig. Deine direkten Kolleginnen und Kollegen der Pre- und Aftersales Abteilung sind nicht nur Sitznachbar, sondern stehen dir jederzeit mit Rat und Tat zur Seite. Deine Skills machen dich im Nu zu einem begehrten Teamplayer und die unterschiedlichen Tätigkeiten - ob die Erstellung von Angebotspräsentationen, die fachliche Beratung unserer Kunden oder Kleinigkeiten des Tagesgeschäfts - ordnest du rasch in einen Zeitplan ein und behältst stets den Überblick über deine To-dos.

Als Teil von item österreich bleibt es für dich nicht bei Stillstand, sondern du erlebst gesundes Wachstum in einem intakten Businessumfeld.

„HAND DRAUF!“  
WIR SIND  
KRISENSICHER,  
STANDFEST &  
MOTIVIERT.

### BEREIT EIN ITEMIANER ZU WERDEN?

Dann schicke uns Deine Bewerbung samt Lebenslauf, Motivationsschreiben und Gehaltsvorstellung an **item österreich handel gmbh | karriere@item.at** oder besuche uns unter **www.item.at/karriere**