



INSIDE SALES FÜR UNSER B2B-UMFELD

M/W/D

für IT-Workplace & Office Printing. Vollzeit, ab sofort!

Hinter Erfolg stehen Menschen und hinter Menschen stehen Geschichten. Seit mehr als 45 Jahren vertrauen Kunden auf die Kompetenz unseres starken Teams. Ein kollegiales Umfeld, offene Kommunikation, ehrlicher Teamspirit, gegenseitige Unterstützung und ein respektvoller Umgang sind unsere Werte und tragen zum gemeinsamen Erfolg bei.



GUTE VERKEHRSANBINDUNG

DEINE ZUKUNFTIGE ROLLE

Im Rahmen unserer Wachstumsstrategie suchen wir als Verstärkung einen Vertriebsmitarbeiter im Innendienst als Schnittstelle zu unseren B2B-Kunden.



ONBOARDING PROZESS

Im persönlichen Gespräch identifizierst du das Potential und entwickelst individuell auf die Kundenbedürfnisse angepasste Lösungen. Du pflegst und erweiterst unsere langfristigen Partnerschaften und erschließt neue Geschäftsfelder. Von der Erstellung der Angebote bis hin zur Abwicklung der Aufträge bist Du der erste Ansprechpartner für deine Kunden.



WEITERBILDUNG

WAS DU MITBRINGST

- Kontakt- und Kommunikationsfähigkeit sowie Freude am Umgang mit Kunden am Telefon und per E-Mail
- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung
- Hohe Eigeninitiative und Lösungsorientierung
- Allgemeine IT Affinität
- Positives Durchsetzungsvermögen und einen tiefsitzenden Teamspirit



FLEXIBLE ARBEITSZEITEN

WAS DU DAFÜR ERWARTEN KANNST

- Standfestigkeit und Sicherheit eines oberösterreichischen Traditionsunternehmens
- Flache Hierarchien, kurze Entscheidungswege und pragmatische Arbeitsweisen
- Sehr gute Entwicklungsmöglichkeiten bei einem Marktführer mit Zukunftsvisionen
- Eine abwechslungsreiche und dynamische Position mit hoher Krisensicherheit
- Wöchentlicher Obstkorb und gratis Kaffee, Tee, Kakao
- Regelmäßige Team-Events: alljährliches Oktoberfest, Weihnachtsfeier, Skiausflüge, etc.
- Betriebliche Gesundheitsinitiativen (z.B. Sonderkonditionen Gesundheitsvorsorge)
- Ergonomische Büroausstattung (z.B. höhenverstellbare Tische)
- Professionelles IT Equipment
- Ein Bruttojahreszielgehalt bei regelmäßiger Vorgabenerreichung von € 35.000,- mit einem attraktiven Prämienmodell, leistungsorientierter Provision, sowie der Bereitschaft zur Überbezahlung bei entsprechender Qualifikation und Erfahrung.



AKTIVITÄTEN UND EVENTS



GESUNDHEITSKORB

„HAND DRAUF!“
WIR SIND
KRISENSICHER,
STANDFEST &
MOTIVIERT.

BEREIT EIN ITEMIANER ZU WERDEN?

Dann schicke uns Deine Bewerbung samt Lebenslauf, Motivationsschreiben und Gehaltsvorstellung an [item österreich handel gmbh | karriere@item.at](mailto:karriere@item.at) oder besuche uns unter www.item.at/karriere